

Amiblu, leader des systèmes de canalisations en polyester renforcé de fibres de verre pour les réseaux d'eaux pluviales et usées, l'eau potable, l'irrigation, l'hydroélectricité et l'industrie. Actif dans 110 pays à travers le monde, le Groupe Amiblu emploie quelque 1 500 personnes et dispose d'un vaste réseau de partenaires licenciés et de bureaux d'ingénierie commerciale à travers le monde.

Pour renforcer l'équipe d'AMIBLU WEST REGION, nous recherchons :

Un(e) Responsable Commercial(e) Régional(e) – Grand Paris

Vous avez déjà une expérience commerciale probante dans le domaine de l'Eau, dans les systèmes de canalisations, les matériaux ou le VRD et vous habitez en région parisienne, venez nous rejoindre !

Après une période de formation pour vous familiariser avec les produits et les applications, vous serez en charge de développer le business d'AMIBLU dans le Grand Paris.

A CE POSTE VOUS DEVREZ :

- Assurer un volume d'affaires et une marge brute en ligne avec le budget dans le périmètre d'activité commerciale désigné
- Développer la notoriété de la marque et promouvoir les produits et la technologie Amiblu
- Piloter la relation clients pour renforcer leur fidélité
- Développer un solide réseau avec toutes les parties prenantes
- Être autonome et faire des rapports d'activité réguliers à votre supérieur hiérarchique et au management (management par objectifs)

VOTRE PERIMETRE D'ACTIVITE :

- Secteur géographique : Grand Paris
- Coordination d'applications et de marchés spécifiques au plan national et avec l'équipe commerciale
- Coordination de grands-comptes et gros donneurs d'ordre au plan national et avec l'équipe commerciale
- Animation de réseaux de distribution multicanaux
- Selon l'expérience et les compétences : possible rôle additionnel à l'international (Afrique notamment)

PROFIL RECHERCHE :

- Vous êtes diplômé(e) d'une école supérieure (ingénieur ou MBA) avec une expérience professionnelle d'au moins 5 ans en lien avec les AO publics et la prescription technique
- Ou vous avez un bac + 2 avec une expérience très probante et internationale
- Vous avez une attitude intrapreneuriale
- Vous maîtrisez les outils digitaux
- Vous avez l'esprit d'équipe et vous êtes énergique et enthousiaste.
- Vous parlez anglais impérativement

Autres : Permis B obligatoire

Poste basé en région parisienne à pourvoir rapidement

Salaire : selon profil + prime + avantages sociaux

Voiture de fonction

Envoyer CV / lettre de motivation par mail à acs@adeo-research.com
Objet : Candidature Amiblu GP