

Amiblu ist ein international führender Hersteller hochwertiger glasfaserverstärkter Kunststoffrohrsysteme (GFK) für den Wasser-/ Abwassersektor und industrielle Anlagen. Die Amiblu-Gruppe ist in 110 Ländern weltweit tätig, beschäftigt rund 1.500 Mitarbeiter und verfügt über ein umfangreiches Netzwerk an internationalen Lizenzpartnern und Vertriebsbüros.

Wir suchen Sie für unser Team in Trollenhagen / Neubrandenburg

Verstärkung im Vertriebsinnendienst (m/w/d)

(ab sofort, unbefristet, Vollzeit mit 40 Wochenstunden)

IHRE AUFGABEN

- Erstellung von Angeboten und Abwicklung von Aufträgen für zugewiesene Vertriebsgebiete im In- und Ausland
- Zentrales Bindeglied zwischen Außendienst, dem Kunden und internen Abteilungen
- Koordination interner und externer Prozesse bei der Projektbearbeitung und -verfolgung
- Terminisierung der Lieferungen in Absprache mit dem Kunden
- Erstellung der Rechnungen
- Abstimmung mit der Produktionsplanung zu Lieferterminen

IHRE QUALIFIKATIONEN

- Abgeschlossene kaufmännische Ausbildung und ein gutes technisches Verständnis
- Sicherer Umgang mit dem PC und deren Anwendungen im MS-Office
- Erfahrungen und Kenntnisse im Umgang mit CRM/ERP-Programmen (Superoffice/SAP)
- Erfahrungen im Außenhandel wünschenswert
- Selbständiges strukturiertes Arbeiten, Teamfähigkeit und Organisationstalent
- Belastbarkeit und Zuverlässigkeit
- Sie lieben es zu kommunizieren und beherrschen sowohl die deutsche als auch die englische Sprache in Wort und Schrift

DAS BIETEN WIR

- verantwortungsvolle Tätigkeit, geprägt von Eigenverantwortung und Gestaltungsspielräumen
- angenehme Arbeitsatmosphäre im Team
- angemessene Entlohnung mit möglichen Zusatzleistungen
- Regelmäßige Weiterbildungsmaßnahmen

IHRE BEWERBUNG

Wenn Sie in dieser Aufgabe Ihre Herausforderung erkennen und gerne am Erfolg der Amiblu Gruppe teilhaben wollen, dann senden Sie bitte Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen mit Ihrer Gehaltsvorstellung und Verfügbarkeit an jobs-de@amiblu.com.